

핀테크 종합투자플랫폼 : 『핀테크혁신펀드』 및 투자 포트폴리오 소개

한국성장금융투자운용(주)
2021년 5월



한국성장금융은 약 5.4조원 규모의 모펀드(Fund-of-Funds) 26개(투자신탁 수 기준)를 운용 중인
국내 최대 규모의 모펀드 운용 전문기관입니다.



핀테크혁신펀드 | 핀테크 종합투자플랫폼



당사는 5,000억원 규모의 **핀테크 및 혁신기업 투자재원 조성**을 목표로 하는
‘**핀테크혁신 전문투자형 사모투자신탁**(이하 “**핀테크혁신펀드**”)**’**를 조성한 바 있습니다.

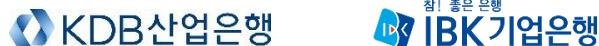
앵커재원 조성

국내 대부분의 시중은행 등이 참여한 핀테크혁신펀드와
성장금융 운용 매칭 모펀드가 **1,500억원** 이상 재원 조성

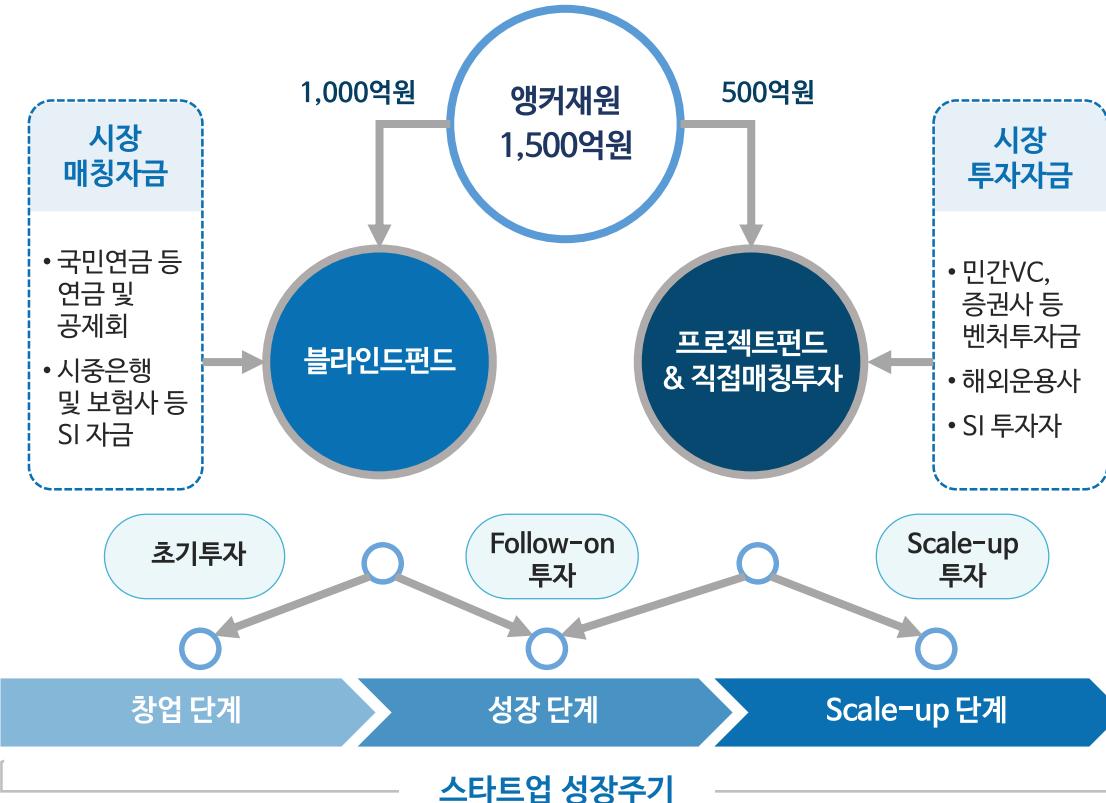
[ancor] 앵커 출자 : 핀테크혁신펀드



[user] 매칭 출자 : 성장사다리펀드 & IBK동반자펀드



재원 조성 및 자산배분 계획



핀테크혁신펀드 | 모펀드·자펀드 운용방향



본 펀드는 **투자자금 공급**이라는 **재무적 투자자**의 역할 뿐만 아니라,
산업 생태계 육성이라는 **전략적 투자자**의 관점을 **포괄적으로 반영하여 운용될** 예정입니다.

모펀드 운용방향

[] 투자자금 공급

핀테크 및 혁신기업에 중점 투자 (FinTech + TechFin)

- 송금/결제/P2P/RA/블록체인/금융플랫폼/보안·인증 등 핀테크 전 세부영역 투자
- 핀테크 뿐만 아니라 AI, Big Data 등 기술기반 기업 투자로 새로운 핀테크 BM 창출

투자시장에 예측 가능한 1,500억원 규모의 앵커자금을 공급

- 시장자금 매칭을 통해 총 3,000억원 규모의 자금을 핀테크/혁신기업에 투자
- 4년간 안분하여 투자사업을 추진하되 시장상황을 반영

[] 산업 생태계 육성

투자 전 과정에서 참여기관 및 핀테크 생태계와의 연계를 강화

- 주요 금융지주의 핀테크/혁신 Hub 역할을 담당하는 소속 Lab과 적극 협력
- 연계 강화를 통한 새로운 핀테크 BM 창출 유도

투자대상 Pool 확대를 통한 유망 핀테크기업 배출에 주력

- 민간/해외 투자가 선호하는 성장단계 유망 기업 Pool 확대
- 마중물 자금 + 시장/해외 투자금의 단계적 지원을 통한 성장사다리 제공

자펀드 운용방향

구분	내용
투자건 발굴	<ul style="list-style-type: none">• 핀테크 분야 초기기업 투자대상 발굴 역량• 금융기관/핀테크랩과 연계한 투자대상기업 및 연계사업 발굴 능력
가치 증대	<ul style="list-style-type: none">• 투자대상 초기기업에 대한 엑셀러레이팅 기능• 투자대상기업의 해외진출 지원을 위한 해외 핀테크기업 및 투자업계와의 네트워크
회수 전략	<ul style="list-style-type: none">• 초기기업 회수기간을 감안한 신속한 회수전략• 구주 매각, 핀테크 기술특례상장, 또는 M&A 성사를 위한 업계 네트워크

주요 투자 대상

핀테크
기업

혁신
기업

초기
기업

우수기술
기업

핀테크혁신펀드 | 직접투자 플랫폼 운용방향



당사는 핀테크혁신펀드의 **직접투자 플랫폼**을 통해,
투자기업과 국내외 금융회사(모펀드 출자기관)간의 **전략적 연계**를 적극적으로 지원할 예정입니다.

우리가 찾는 회사는 ...

핀테크에 한정되지 않는 광범위한 분야에서:

초기 스타트업부터 Pre-IPO 단계까지 **성장단계를 불문**하고:

Fin 분야의 **Real-world problem 해결**을 위해
실질적인 방안을 찾는 당신 같은 기업입니다.

우리가 함께할 수 있다면 ...

- 1 **투자금 유치:** 국내외 선도 VC/SI와의 공동투자금 유치 주선
- 2 **전략적 파트너社 연계:** 초기 BM 확보, 전략적 Pivoting 또는 Scale-up 지원
- 3 **해외 파트너社 연계:** 현지 고객기반을 확보한 B2C기업 또는 금융기관 연계

내용	주요 내용
투자 인센티브 (선택적 활용)	<ul style="list-style-type: none">매칭투자 지분의 일부를 원금에 일정 수준 복리이자를 합산한 금액으로 공동투자자 또는 투자대상기업에게 지분매입권(Call option)을 선택적으로 부여

우리의 플랫폼은 이렇게 구성됩니다 ...



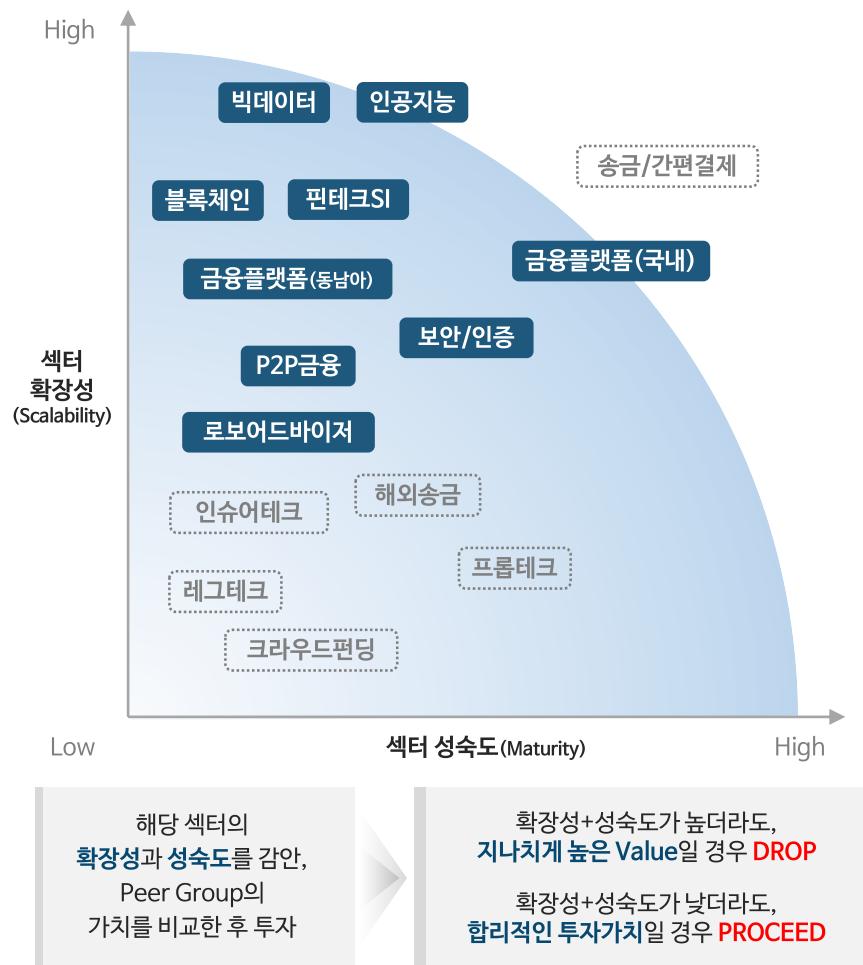
핀테크혁신펀드 | 하위펀드 및 투자기업 포트폴리오 소개

모펀드 결성 이후 총 5개 887억원 규모의 펀테크 초기투자 전문 블라인드 펀드를 조성하였으며,
확장성 및 성숙도, 가치 적정성, 출자기관 연계 가능성 등을 감안하여 총 1,015억원의 직접투자를 집행하였습니다.

블라인드펀드 출자 분야: 5개, 887억원 규모(최소) 펀드 조성 (단위: 억원)

운용사명	한국성장금융 출자금액				결성(예정)금액
	핀테크혁신	IBK펀드	성장사다리	합계	
한국투자파트너스	70	25	30	125	240 (결성 료)
KB인베스트먼트	70	25	30	125	255 (결성 료)
케이액셀러레이터	14	-	6	20	27 (결성 료)
키움인베스트먼트	70	25	30	125	200 (결성 예정)
서울대학교기술지주	70	25	30	125	165 (결성 예정)

직접투자 분야: 총 11개 기업, 1,015억원 투자 (공동투자자 투자금 포함)



포트폴리오 기업 | 투자기업 소개 및 금융기관 연계사업 제안



- # B2B
- # 아시아 유일 프로세스マイ닝 솔루션
- # 빅데이터 컨설팅
- # On-premise & SaaS
- # 앱/웹 고객경험 개선
- # 행내 RPA 도입 확산
- # 온/오프라인 여신프로세스 효율화
- # 직원 KPI 측정

퍼즐데이터 (<http://www.puzzledata.com/>)

퍼즐데이터는 프로세스マイ닝 기반 데이터 사이언스 전문기업으로, 데이터를 분석하여 실제 수행 중인 프로세스를 도출, 모니터링, 개선하여 프로세스 혁신을 이끌어냅니다.

동사가 자체 개발한 ‘ProDiscovery’는 국내 최초의 프로세스マイ닝 플랫폼으로, 기존 프로세스 분석 한계를 뛰어넘는 솔루션으로 인정받고 있습니다. 최근 은행, 증권 뿐만 아니라 반도체, 게임, 병원, 유통, 온라인 관련 B2B 고객이 빠르게 늘어나고 있습니다.

퍼즐데이터는 독보적인 수준의 프로세스マイ닝 기술을 기반으로 인공지능, 머신러닝 등을 접목하여 보다 더 넓게, 더 전문적으로 활용될 수 있도록 분석 솔루션을 확장해 나갈 계획입니다. 데이터에서 인사이트를 얻고 개선점을 찾아내고자 하는 금융기관 고객사들과의 사업기회를 기다리고 있습니다.

[# 회사 소개영상 링크](#)

전 세계 25개 기업에 불과한 프로세스マイ닝 분야 아시아권 유일한 상용회사

원천 기술을 바탕으로 다양한 산업군에 기적용된 레퍼런스를 다수 확보

빅데이터 분석, RPA 도입 및 CX 개선 수요가 있는 금융기관에 즉시 도입 가능

회사 개요

주요 인력	<ul style="list-style-type: none">• (대표) 김영일: 포항공대 산업공학, 삼성SDS/굿모닝아이텍 본부• (연구소장) 김성주: 포항공대 산업공학, 삼성SDS/사이버다임 연구소• (기술자문) 송민석: 現 포항공대 산업경영공학과 교수
소재지	<ul style="list-style-type: none">• (본사) 경상북도 포항시 남구 청암로 77 1층 (포항공대)• (서울 사무소) 강남구 역삼로 168 회성빌딩 4층 팀스타운 S6
개요	<ul style="list-style-type: none">• 아시아권에서 유일하게 ‘프로세스マイ닝’ 관련 분석 솔루션을 자체 개발• 김영일 대표이사는 굿모닝아이텍(※)를 공동 창업하고 CTO 및 본부장을 역임하며 VMware의 국내 최대 파트너사로 성장시킨 경력 보유• 포항공대 송민석 교수가 프로세스マイ닝 발상지인 네덜란드 아인트호벤 대학에서 수학하며 확보한 연구개발 역량에 기반

금융기관 연계사업 제안

- 동사 솔루션 ProDiscovery의 도입(On-premise)을 통해:
 - 1) 은행/카드 모바일 어플리케이션 내 유저 행동 패턴 및 병목요소 파악, 개선
 - 2) 행원 동선 및 업무행태 분석을 통해 영업점 실적 향상을 위한 프로세스 효율화
 - 3) 창구별 업무 프로세스, 예금 및 투자상품 가입 및 이탈 관련 고객행동패턴을 분석, 개선
- 라이선스 공급 뿐만 아니라 컨설팅 서비스(LG CNS 등 SI 연계) 동반 제공 가능

금융기관 연계사업 실적

- 신한 퓨쳐스랩 5기 보육기업으로써 신한은행 빅데이터센터와 연계하여 행내 프로세스 개선 프로젝트 및 KB증권의 모바일어플 개선 프로젝트를 수행한 실적 보유
- 금융권 외에도 제조업(SK하이닉스, POSCO, 삼성 등), 유통업(GS리테일), 게임 등 온라인(NC소프트, 카페24) 분야에서 20여개 이상 고객사를 확보하고 있으며, LG CNS 등과 연계한 프로세스 및 RPA 컨설팅 사업 전개 중

포트폴리오 기업 | 투자기업 소개 및 금융기관 연계사업 제안



- # B2B
- # 블록체인 솔루션
- # 보안/인증(DID) 최초 혁신금융서비스
- # 비대면계좌 개설 시 인증
- # KYC(EDD) 효율화
- # 탈중앙화 신원인증 방문서비스 도입

아이콘루프 (<http://www.iconloop.com/>)

아이콘루프는 블록체인 기술 기업으로서 BaaS (Blockchain-as-a-Service) 플랫폼 및 서비스를 제공하고 있습니다. 자체개발 블록체인 코어엔진 ‘루프체인’을 바탕으로 공공기관 및 대기업 등에 플랫폼 및 기술, 솔루션을 제공하는 한편, 모바일 신분증 서비스인 마이아이디, 방문 자격 인증 서비스 비짓미, 디지털 증명서 발급 서비스 브루프 등을 출시하여 블록체인의 대중화를 이끌고 있습니다.

아이콘루프는 2019년 혁신금융서비스 지정을 통해 블록체인 업계 최초로 비대면 실명확인 관련 규제특례를 지정 받은 바 있습니다. 이러한 기술 및 규제 관련 차별성을 기반으로 아이콘루프는 탈중앙화 시대를 이끌어가는 블록체인 전문 기업이 되고자 합니다. 비대면계좌 개설 및 KYC 등과 관련하여 가능한 많은 금융기관들과의 제휴, 협력을 통해 투명하고 신뢰할 수 있는 개인 인증/데이터 공유 플랫폼으로 성장하고자 합니다.

공인인증서의 독점적 지위 폐지에 따라 춘추전국시대가 예상되는 금융권 본인 인증 및 비대면 실명확인 시장에서 핀테크혁신펀드 출자기관들의 기술파트너가 될 수 있기를 희망합니다.

회사 소개영상 링크

Blockchain-as-a-Service (BaaS) 분야 다수 레퍼런스 보유

DID 분야 최초 혁신금융사업자로써 비대면 계좌개설 규제특례 지정

62개 금융/산업계 파트너기관이 참여한 MyID 얼라이언스 주관사

회사 개요

주요 인력	<ul style="list-style-type: none">• (대표) 김종협: 포항공대 컴퓨터공학, (주)비티웍스 창업가• (CFO) 김근재: 고려대 정치외교학, PwC컨설팅• (CTO) 류혁곤: 포항공대 컴퓨터공학, LG전자, Selvas, XCE
소재지	<ul style="list-style-type: none">• (본사) 중구 청계천로 100 시그니처타워 3층
개요	<ul style="list-style-type: none">• Private과 Public Chain 모두를 자체기술로 개발, 거래 및 규제에 따라 전체 스택을 최적화할 수 있어 금융계에 특화된 BaaS 플랫폼 제공 가능• 대기업 및 공공기관을 대상으로 국내 최다 BaaS 공급 레퍼런스(27개 이상) 및 세계 최초 블록체인 공동인증 서비스(ChainID) 상용화 실적 보유• 혁신금융사업자 지정을 계기로 62개 기관이 참여한 MyID 얼라이언스를 기획, 연계하여 규제적으로 금융권에서 즉시 도입이 가능한 DID 플랫폼 확보

금융기관 연계사업 제안

- 다양한 발급기관에서 제공된 ID 및 개인정보를 동사 MyID 앱에 저장하고, 고객이 인증상황에 맞게 필요한 정보만 선택적으로 제출도록 하는 인증서비스 도입
→ 다수의 파트너기관이 참여할수록 활용범위가 증대되는 네트워크 효과가 적용되는 분야로, 62개 기관이 참여 중인 동사 얼라이언스의 활용도 및 범용성이 높을 것으로 기대
- 금융실명법과 전자금융법에서 요구되는 금융권 실명확인 업무에 동사 솔루션 적용 제안
- 비대면채널에서 본격 강화될 예정인 자금세탁방지 KYC(CDD/EDD) 확인 대행 솔루션 제공

금융기관 연계사업 실적

- 금융분야에서 신한은행, 비금융분야에서는 야놀자 등과 연계하여 최초의 DID 인증서비스를 제공할 예정이며, 기업은행 및 증권사 금융상품 가입 서비스 등으로 적용범위를 확대해 나갈 계획
- 금융투자협회 및 26개 증권사와 컨소시엄형태로 블록체인 기반 공동인증 서비스인 ‘ChainID’를 공급한 실적

포트폴리오 기업 | 투자기업 소개 및 금융기관 연계사업 제안



B2C # 동남아(태국) 온라인 고객기반 # 금융플랫폼(여신/보험/카드)
동남아 리테일뱅킹 진출! # 현지 카드/보험고객 기반 연계 # 현지 비금융데이터 접근

Rabbit Finance (<http://www.rabbitfinance.com/en>)

Rabbit Finance 플랫폼은 태국에서 가장 빠르게 성장하고 있는 온라인 금융투자 플랫폼입니다. 자동차보험, 단체보험 등의 손해보험 상품 뿐만 아니라, 생명보험, 신용카드, 개인대출 상품 등 관련 50개 이상의 파트너사와 연계된 다양한 금융 상품들을 자체 플랫폼 내에서 비교 가입 후 계약 체결할 수 있도록 지원합니다. 태국 내 최대 대기업인 BTS그룹과 VGI그룹의 자회사인 동사는 6백만명에 달하는 그룹 고객정보의 관리 주제로서 보다 정밀한 디지털 타겟마케팅 서비스 제공이 가능합니다.

Rabbit Finance는 브랜드 인지도 및 데이터 우위를 활용, 리테일 뱅킹과 신용카드 부문의 고객들에게 Rabbit으로 브랜드화된 금융상품을 제공할 계획입니다. 동사가 보유한 B2C 채널 및 데이터를 활용하여 태국 내 소액대출 (Micro Finance) 분야에 진출하고자 하는 한국계 은행, 보험사, 신용카드사 및 기술 스타트업들과의 협업을 기다립니다.

회사 소개영상 링크

증권소득 인구 비중이 높은 태국에서 가장 빠르게 성장하고 있는 금융플랫폼

50개 이상 금융기관과 연계한 경험을 기반으로 한국계 금융기관 Invite 수요

소액대출 시장에 신규 진입할 계획으로 한국계 은행 B2C 기반 확보 지원 희망

회사 개요

주요 인력	<ul style="list-style-type: none">(대표) Johannes von Rohr: 라이프치히 MBA, BCG/Rocket Internet(이사) Michael Steibl: 라이프치히 MBA, Lazada/Comdirect Bank(이사) Andre Prenzlow: 라이프치히 MBA, Lazada/ITM Technology
소재지	<ul style="list-style-type: none">(본사) 태국 방콕
개요	<ul style="list-style-type: none">컨설팅 및 투자은행 출신 동문으로 구성된 독일계 창업가팀(Rocket Internet 출신)이 설립한 회사태국 내 최대 재벌그룹인 BTS그룹(현지 교통, 물류, 금융 인프라 보유)의 투자를 유치한 이후 그룹의 Rabbit 브랜드 적극 활용으로 빠르게 성장 중 (Rabbit 브랜드의 일부인 Line-Rabbit Pay는 현지 최대 E-Wallet 업자)한국의 토스, 뱅크샐러드와 같은 종합 자산관리 플랫폼으로 성장하고자 하며, 50여개 현지 금융기관과 제휴하여 보험 가입, 대출 비교, 신용카드 발급 등 관련 온라인 서비스를 End-to-end로 제공 중

금융기관 연계사업 제안

- 보험/신용카드 분야에서 현지 진출 및 현지 사업 확대 수요가 있을 경우, 동사 플랫폼 상에 상품을 입점시키는 등의 연계사업 제안
- 동사 고객기반을 대상으로 소액대출 상품을 출시하고자 하며, 이는 소액대출 시장의 핀테크 플레이어 Pool을 확대하고자 하는 현지 정부당국의 의지와 맥락이 달아 있는 부분임
→ 현지 소액대출 시장에 진출하고자 하는 한국계 금융기관과의 게이트웨이 역할을 희망

금융기관 연계사업 실적

- 현지 JV 법인을 운영 중인 한국계 생명보험사와 연계하여 공동으로 온라인 생보상품 기획 중
- Banking-as-a-Service 기술을 보유한 한국계 스타트업과의 연계를 통해 동사 보유 비금융데이터를 신용정보로 변환하는 프로젝트 검토 중

포트폴리오 기업 | 투자기업 소개 및 금융기관 연계사업 제안



B2B # Banking-as-a-Service (BaaS) # 금융AI 솔루션
동남아 리테일뱅킹 # CB 모델 개선 # 사기거래탐지 (FDS) 개선 # 비금융데이터의 신용데이터화

에이젠클로벌 (<http://www.aizenglobal.com>)

에이젠클로벌은 금융에 특화된 AI솔루션 ABACUS를 기반으로 금융기관과 B2C 플랫폼회사를 연결하고자 하는 AI금융 솔루션 전문기업입니다.

현재 은행, 카드, 보험사 등 금융회사에서 AI를 활용한 다양한 디지털 전환 프로젝트를 수행하고 있으며, 해외에서는 B2C 플랫폼 회사들이 렌딩 비즈니스 도입 시 필요한 서비스형 뱅킹 모델 (Banking-as-a-Service, BaaS)을 소개하고 있습니다.

에이젠클로벌은 실시간으로 다수의 금융, 비금융데이터를 신속하게 처리할 수 있는 ABACUS 솔루션을 통해 데이터를 보유한 국내외, 특히 동남아 소재 B2C 플랫폼 회사들과 리테일 뱅킹을 확대하고자 하는 금융기관을 연결하는 중간고리 역할을 하고자 합니다. Data Economy 회사들에게는 새로운 수익원을 확보할 수 있는 기회를 제공하고, 금융기관들에게는 손쉽게 고객군을 확대하고 자산 및 수익을 증대시켜 경쟁력을 확보하는 서비스를 제공하고자 합니다.

회사 소개영상 링크

신용평가모델 개선/FDS 등 금융AI 분야에서 확고한 Use Case를 확보한 기업

국내외 B2C 플랫폼 기업과 금융기관간의 연계 뱅킹 서비스 제공

소액대출 시장에 신규 진입할 계획으로 한국계 은행 B2C 기반 확보에 기여

회사 개요

주요 인력	<ul style="list-style-type: none">(대표) 강정석: 서울대 경제학/언어학, 시카고MBA, Citi Bank/LG CNS(이사) 권찬영: 서울대 언어학/철학, SAP Korea/네이버 서버플랫폼(공동창업자) 차상균/류근관: 서울대 전기정보공학부/경제통계학 교수
소재지	<ul style="list-style-type: none">(본사) 서울시 영등포구 은행로 30 (여의도동) 중소기업중앙회 8층
개요	<ul style="list-style-type: none">씨티은행, LG CNS 등에서 리스크 및 시스템 엔지니어 등을 역임한 대표이사 및 알고리즘 설계 전문가팀이 창업서울대 차상균/류근관 교수 및 카이스트 신진우/양은호 교수 등이 동사 솔루션 알고리즘의 고도화와 관련한 기술자문 제공금융규제 샌드박스 제1차 지정대리인에 우리은행의 파트너사로 지정된 바 있으며, 그 외 카드사/보험사 레퍼런스 등을 기반으로 베트남, 인도네시아 등 소재 B2C 플랫폼기업의 Lending 사업 파트너로서의 업무확대 도모 중

금융기관 연계사업 제안

- AI연체예측플랫폼 구축, 카드 딥러닝FDS 구축, 보험 AI프로젝트, 데이터 융합을 통한 여신 서비스 제공 등에 동사의 ABACUS 솔루션 도입을 제안
- 다수의 해외 B2C 플랫폼 기업과의 협업을 논의 중에 있으며, 특히 베트남/인도네시아/태국 등에서 해당 플랫폼기업의 고객기반을 대상으로 리테일 뱅킹을 확대코자 하는 한국계 금융기관이 있을 경우 협업방안을 모색하기를 희망

금융기관 연계사업 실적

- 우리은행/우리카드/현대카드/삼성화재/IBK기업은행 등과 연계하여 신용평가모델 개선 및 디지털 마케팅 고도화, 사기거래 탐지시스템(FDS) 솔루션 등을 제공한 실적 보유
- 베트남/인도네시아/태국 소재 B2C 플랫폼 회사 등과 연계하여 한국계 금융기관의 은행 인프라를 활용, 금융상품을 제공하는 프로젝트 진행 중

포트폴리오 기업 | 투자기업 소개 및 금융기관 연계사업 제안



- # B2C
- # 음악저작권 Fun-tech
- # 8만명 회원 기반
- # 월 거래규모 10억원
- # 엔터업계 연계마케팅
- # 금융사 포인트 제휴
- # 결제시스템 API 연동
- # 저작권 투자고객 연계제작 유치

뮤직카우 (<http://www.musicow.com/>)

뮤직카우는 누구나 노래의 주인이 되어 저작권료를 직접 받을 수 있는 새로운 플랫폼으로, 저작권자 및 제작자의 저작권 일부를 매입해서 작게 분할한 후 플랫폼에서 옵션 방식으로 공유하고 있습니다.

회원들이 직접 원하는 저작권의 일부를 구매해 매월 저작권료를 받을 수 있고, 회원들끼리 저작권 지분을 거래할 수도 있는 시스템으로, 대한민국 음악 생태계의 선순환에 기여하고 있습니다.

뮤직카우는 초 저금리 시대를 맞아 대체투자군을 찾고 계시는 기관투자자 분들 및 더 많은 개인 투자자분들에게 “음악저작권”이라는 새로운 자산을 소개하고 싶습니다. 또한, 기존 제도권 금융사들과의 포인트 제휴, 동반 마케팅, 결제 시스템 구축 등 다양한 형태의 협업을 통해 저변을 확대하고자 합니다. 장기적으로는 해외 펀테크 플랫폼과의 제휴를 통해 해외에 있는 K-pop 팬들에게도 음악저작권 금융상품을 소개하고자 합니다.

[# 회사 소개영상 링크](#)

음악 저작권 시장 독점 유통플랫폼

월 1만명 수준의 신규 회원 유입 / 월평균 30곡의 옵션을 성공적으로 수행 중

정산/결제 시스템 구축 및 금융기관과의 연계 마케팅 수요

회사 개요

주요 인력	<ul style="list-style-type: none">• (각자대표) 김지수: 흥익대 경영학, 스탠다드차터드 대체투자본부• (각자대표) 정현경: USC 경영학/서강대 MBA, 중앙ICS 대표/작사가• (공동창업자) 박근태: 이효리/아이유/성시경/휘성 등 곡 다수 작곡
소재지	<ul style="list-style-type: none">• (본사) 마포구 합정동 토정로5길 17
개요	<ul style="list-style-type: none">• 음악 창작가 생태계를 잘 이해하는 창업자군들이 확보해 나가고 있는 음악저작권 자산 ('20.2월 기준 2천곡 이상 보유)• 기관투자자 입장에서는 새로운 대체투자자산, 개인투자자 입장에서는 좋아하는 곡을 소유하면서 수익창출이 가능한 'Fun Tech' 모델을 최초 상용화• 옵션을 통한 기존 곡들의 유동화 뿐만 아니라 해당 조각지분을 동사 플랫폼 내에서 거래할 수 있는 트레이딩 플랫폼을 성공리에 운영 중 (월 5억원 이상 거래)

금융기관 연계사업 제안

- 은행/자산운용사 등 기관투자자들이 편입 가능한 새로운 대체투자자산 소개
- 자체 시스템 내에서 운용 중인 신탁자산 관리, 결제, 정산 업무를 은행 수탁부 앞 위탁코자 하는 수요
- 은행 또는 카드사의 모바일 금융 플랫폼 내 동사 상품 입점 수요
- 동사 - 음반 기획사 - 은행 또는 카드사 3자간 연계로 동반 마케팅 수행, 신규 고객 유입 기대 (예시: 은행/카드사 고객 포인트를 동사가 제공하는 음악 저작권 구매에 활용 등)
- 동사 플랫폼에서 거래되는 저작권 가치를 기반으로 음악 창작자 또는 제작사들에게 저작권담보대출(IP금융)을 진행하는 신규 상품을 제안

금융기관 연계사업 실적

- KDB인프라자산운용과 음악저작권 연계 청구권을 거래하는 약정을 체결하여 성공리에 기관투자자 거래를 진행하고 있으며, 해당 펀드 규모를 타 기관투자자들과 연계하여 확대코자 함
- 복수의 금융사 모바일 플랫폼과 업무협조를 논의 중에 있으며 해당 플랫폼에 동사 저작권 거래 상품을 입점시키는 형태의 모델을 협의 중

포트폴리오 기업 | 투자기업 소개 및 금융기관 연계사업 제안



- # B2C/B2B
- # 국내 로보어드바이저 1위
- # 솔루션 적용자산 규모 10조원
- # 변액보험/개인연금 자산관리 솔루션 도입
- # 일임형 공모펀드 설정
- # Customized 랩어카운트 설정

파운트 (<http://www.fount.co/>)

파운트는 알고리즘을 이용한 인공지능 자산관리 서비스를 제공하는 로보어드바이저(RA) 회사입니다. 자산의 위험도와 지역에 따라 분류된 전 세계 금융자산들의 상관관계를 분석하여 안정적인 포트폴리오를 구성하는 글로벌 자산배분 전략을 채택하고 있으며, 지속적으로 포트폴리오를 재조정해주는 리밸런싱을 통해 시장 변화에 대응하고 있습니다.

파운트는 B2C 기반 확대를 통한 RA 자산관리의 대중화를 사업의 중요한 한 축으로 하고 있으며, 동시에 퇴직연금, 변액보험, 개인연금 등 B2B 자산관리 시장에서 도입이 시급한 RA 솔루션 제공을 또 다른 사업모델로 운영 중에 있습니다. 고객들의 노후자산 운용 방식을 가장 저렴하고 효율적인 방식으로 개선할 수 있는 솔루션을 다수의 금융기관 고객들에게 소개할 수 있는 기회가 있기를 희망합니다.

[#회사소개영상 링크](#)

RA 분야 검증된 알고리즘/영업력/전략을 기반으로 금융사 레퍼런스 다수 확보

개인연금/변액보험/퇴직연금 시장의 Pain Point를 해소하는 솔루션 제공

경쟁사가 제공하기 어려운 On-premise 방식의 결과물 Delivery 가능

회사 개요

주요 인력	<ul style="list-style-type: none">• (대표) 김영빈: 서울대 경제학/법학대학원 석사, BCG 컨설팅• (CTO) 조용덕: 카이스트 전산학 석사, Surrey대 박사, 삼성전자• (CIO) 김민복: 서울대 수학과, 고넬대 금융공학 박사 / 삼성증권 애널
소재지	<ul style="list-style-type: none">• (본사) 서울시 서대문구 충정로 50, 6층
개요	<ul style="list-style-type: none">• 은행권, 보험권, 증권업권에서 요구하는 다양한 알고리즘 검증 및 결과의 품질에서 두각을 나타내어 빠르게 운용자산 규모를 확대, 업계 1위를 달성한 회사• 개인연금, 변액보험 시장의 Pain Point를 정확히 이해하고 최적의 솔루션을 제공하여 고객기관에 실적용되는 레퍼런스를 다수 확보• B2B 분야의 경우 동사는 경쟁사가 제공하지 못하는 On-premise 방식의 결과물을 성공적으로 구축한 레퍼런스를 바탕으로 관련 시장 독점 중

금융기관 연계사업 제안

- RA 솔루션 도입이 필요한 은행, 보험사 등 연금사업자 대상 On-premise와 SaaS 방식 모두로 맞춤형 솔루션 제안
 - 연금사업자 입장에서는 고정비용으로 유지수수료 수익 및 운용수수료 증대 효과 기대 가능
- 출자기관 계열 PI부서/자산운용사 등 앞 맞춤형 랩어카운트/공모상품 설계 지원 가능
- 동사가 자체 출시한 파운트 어플리케이션(현재 자문서비스 제공 중, 추후 일임으로 확대 예정) 마케팅과 관련하여 출자기관 디지털 마케팅 부서 등과 연계한 동반 마케팅 진행 제안

금융기관 연계사업 실적

- 대구은행/우리은행/중소기업은행/신한카드/SK증권 등 앞 RA 솔루션 제공 실적
- 농협중앙회/트러스톤자산운용 등과 랩어카운트/일임형 공모펀드 등 설정 실적
- 흥국생명/메트라이프생명/교보생명/삼성생명 변액보험 펀드가입자 대상 포트폴리오 리밸런싱 및 펀드 추천 솔루션 제공 실적

포트폴리오 기업 | 투자기업 소개 및 금융기관 연계사업 제안



- # B2C/B2B
- # 이음 및 매출채권 공급망 P2P 1위
- # 누적대출액 4,222억원 / 상환율 93.6%
- # 기관투자의 기업금융자산 확충
- # 단기금융상품 투자
- # 중소기업 유동성 공급

한국어음증개 (<https://www.90days.kr/>)

한국어음증개는 단기 운전자금 부족을 겪는 중소기업과 안정적인 단기 투자자산을 선호하는 투자를 연결하는 P2P 플랫폼 ‘나인티데이즈’를 운영 중인 회사입니다. 설립 초기부터 위변조가 불가능하고 짧은 만기, 낮은 부도율, 높은 안정성을 가진 전자어음 상품에 집중하여 P2B (Peer-to-Business) 사업을 국내에 최초로 도입한 회사로 평가되고 있습니다.

상대적으로 낮은 금리 대비 높은 안정성을 지닌 전자어음 상품을 기반으로 한 한국어음증개의 플랫폼은 그 특성 상 기업대출자산을 확충코자 하는 기관투자자들에게 매력적으로 소구되어 ‘20년 상반기 기준 96%의 대출재원을 (개인이 아닌) 법인 및 기관펀드로부터 공급받고 있습니다. 기업금융자산 비중 확대를 필요로 하는 기관투자자, 또는 전자어음 할인 수요가 많은 중소기업들과의 협업이 가능합니다.

뿐만 아니라 동사가 보유한 자체 P2P 운영 솔루션을 통해 SCF, Marketplace Lending 상품 등을 제공하고자 하는 플랫폼 업체들과 새로운 금융상품 개발을 위한 논의 또한 가능합니다.

P2P 시장 중에서도 기업금융에 집중하는 검증된 사업모델

안정적인 자산 구성으로 2년여간 연체실적이 없으면서도 업계 최상위권 실적 확보

대안 기업금융업자로서 기업대출자산 확충과 수익창출에 기여할 수 있는 회사

회사 개요

주요 인력	<ul style="list-style-type: none">• (대표) 곽기웅: 고려대 전산학과, 코스콤 신사업 기획• (부대표) 한승우: 캔자스 주립대(US CPA), 딜로이트 컨설팅• (CTO) 이상민: 숭실대 컴퓨터공학, 메리츠투자증권/코스콤 정보계 재구축
소재지	<ul style="list-style-type: none">• (본사) 서울시 서초구 나루터로 10길 20, 2층
개요	<ul style="list-style-type: none">• 부동산, 개인신용 등에 경쟁이 집중된 P2P 시장에서 기업자산만을 취급하는 독보적인 사업모델을 유지하며 전자어음에 특화된 사업모델에도 불구하고, 업계 최상위권 실적을 기록함과 동시에 지난 18개월간 연체율 0%를 시현한 회사• 심사에서 집행, 추심까지 이어지는 완결된 대출 프로세스를 보유하고 있어 인당 대출액으로 대변되는 대출실행 효율성 지표에서 업계 최상위(2위업체 대비 2배 이상) 지위를 유지하고 있는 회사

금융기관 연계사업 제안

- 기존 전자어음 할인모델에서 나아가 외상매출채권 담보대출, 플랫폼 매출망 금융(SCF) 등으로 분야를 확장하고 있는 바, 기업대출자산 비중을 확대코자 하는 금융권 투자자 또는 기관투자자의 파트너로써 가능 가능
 - 최소한의 리소스로 안정적인 기업대출자산 확충 가능
- 자체 B2C 플랫폼에서 SCF, Marketplace Lending 상품의 출시를 기획하고 있는 플랫폼 업체들 앞 동사 솔루션을 통한 신규 금융상품 제공 가능
- 시중은행, 지방은행에서 심사 거절된 중소기업 대상 전자어음 또는 외상매출채권을 담보로 한 대출 상품 프로그램 신규 기획 가능

금융기관 연계사업 실적

- 법인 및 기관투자자 대상 400억원 규모의 예치금 펀드를 조성하여 운용한 실적
- 쿠팡, 네이버 스마트스토어, 티몬 등의 온라인 쇼핑몰과의 연계를 통해 소상공인 매출채권 선정산 상품 공급 중

포트폴리오 기업 | 투자기업 소개 및 금융기관 연계사업 제안



- # B2C/B2B
- # 70만 사업장 도입 경영관리 솔루션 캐시노트
- # 개인사업자 빅데이터 보유
- # 마이데이터 실증서비스 상용화 경험
- # 사업자 신용평가
- # 맞춤형 B2B 마케팅
- # 단골소비자 관리

한국신용데이터 (<http://kcd.co.kr/>)

한국신용데이터는 개인사업자 경영관리 솔루션인 '캐시노트'를 개발, 운영하는 회사로서 동 솔루션을 도입한 70여만 사업주로부터 확보한 빅데이터를 기반으로 한 매출 및 신용 분석, 회계관리, 타겟 마케팅 서비스 등을 런칭하고 있는 '마이데이터 사업자'입니다.

회사가 가입 사업주의 동의를 통해 얻고 있는 각 사업장의 매출, 매입 정보는 그간 여러 금융사가 확보하고자 시도하였으나 사업주의 동의가 필요한 구조적인 한계에서 실패한 분야였습니다. 회사는 각 개인사업자가 본인의 매출정보를 간편하게 확인할 수 있도록 하는 편의를 제공하는 대신, 해당 사업장의 빅데이터를 수집하는 업계 최초의 사업모델을 성공적으로 구축하였습니다.

한국신용데이터는 그간 확보한 빅데이터를 기반으로 각 사업자들이 필요로 하나 데이터의 부족으로 인해 제공되지 못하였던 신용대출, 타겟화된 B2B 마케팅, 단골 소비자 관리 등의 서비스를 기존 금융사들과의 파트너십을 통해 본격 상용화하고자 합니다.

매출 관리 니즈 큰 개인사업자 경영관리솔루션 시장에서 과점 포지션 구축

카드사를 포함한 금융사 누구도 보유하고 있지 않은 개인사업자 빅데이터 보유

압도적인 점유율에서 파생되는 금융사들과의 마이데이터 연계 기회

회사 개요

주요 인력	<ul style="list-style-type: none">• (각자대표) 김동호: 연세대 산업공학, 오픈서베이 공동창업• (각자대표) 이성호: 카이스트 수리/경영공학(석사), 오픈서베이 공동창업• (CTO) 윤도영: 고려대 전자공학, 카카오 데이터 엔지니어링 이사
소재지	<ul style="list-style-type: none">• (본사) 서울 강남구 테헤란로 127 10층
개요	<ul style="list-style-type: none">• 70만 가입사업장의 동의를 얻어 확보한 사업장별 매출 및 매입 데이터를 기반으로 한 사업자 대상 B2B 타겟 마케팅, 금융사와 연계한 소상공인 대출 프로그램 등 운영 중• 다수의 마이데이터 실증사업 실적, 기 구축된 Private API 형태의 마이데이터 인프라 등을 기반으로 마이데이터 1차 사업자 지정

금융기관 연계사업 제안

- 개인사업자 신용평가 및 대출 집행 플랫폼이 필요한 금융기관의 경우 동사와의 연계 또는 동사 데이터를 활용한 상품 개발을 제안
→ 개인사업자 사업장의 신용 정보는 물론 매입/매출정보까지 확보할 수 있는 플랫폼은 매우 제한적이며, 특히 데이터 활용을 위한 각 사업주들의 동의까지 확보 가능한 회사는 동사가 유일
- 개인사업자 대상 법인카드 또는 개인사업자 대상 B2B 타겟 마케팅을 계획하고 있을 경우 동사의 캐시노트 플랫폼이 다수의 성공사례 보유

금융기관 연계사업 실적

- 신한카드, 부산은행, SC제일은행, BC카드, 현대카드 등과 연계된 개인사업자 대상 금융 상품
- 신한카드, 현대카드, BC카드, 우리카드 등과 구축이 완료된 마이데이터 API
- 우리은행과 연계하여 제공 중인 캐시노트 플랫폼 전용 대출
- 소상공인을 위한 코로나 종합진단 서비스를 카드사와 연계하여 출시, 소상공인 정책자금 지원 서비스를 모바일 상에서는 독점적으로 제공

포트폴리오 기업 | 투자기업 소개 및 금융기관 연계사업 제안



- # B2C # 초신선 수산물 커머스 # 수산테크 # 자체 리스트마일 인프라 # 공유 물류 플랫폼
- # 식품특화 플랫폼 # 예상발주 시스템 # 매출채권 선정산 # 배송비용 선정산 # 배송인력 보험/급여관리

오늘식탁 (<https://www.onul-hoi.com>)

오늘식탁은 기존의 수산물 유통구조에서 온라인으로 판매하기 어려웠던 자연산 회 등의 초신선 수산식품을 PB상품화 하여 고객들에게 배송해주는 수산식품 특화 B2C 플랫폼 '오늘회'를 운영 중인 수산테크 스타트업입니다.

오늘식탁은 무엇보다도 선도 유지가 중요한 신선식품 배송시장에서 일반인을 활용한 자체 물류 인프라를 구축해 가며 빠르게 성장해 왔습니다. 특히 영세한 원물업자, 가공업자, 포장업자 파트너들 모두를 연결한 예측발주관리시스템과 배송정보조회시스템을 갖추고 당일 주문-생산(Packing)-배송까지 이어지는 신선수산물 특화 인프라를 구축하였습니다.

회사는 영세 수산업체들에게 있어 매출채권 정산에 소요되는 운전자금, 시설투자자금이 성장에 가장 큰 걸림돌이 되고 있다는 점에 착안, 금융기관들과 연계하여 매출채권 정산 및 시설자금 대출 상품을 만들어 가고자 하고 일반인 배송인력들을 위한 급여관리, 보험 등의 금융서비스를 개발해 나가고자 합니다.

뛰어난 MD 기본기와 빅데이터에 기반한 예상발주 시스템 구축

신선 수산물 콜드체인의 부재를 자체 공유배송 인프라 구축을 통해 해결

영세 수산업체에 대한 금융지원 및 공유배송기사를 위한 금융서비스 개발 가능성

회사 개요

주요 인력	<ul style="list-style-type: none">• (대표) 김재현: 연세대 생활디자인과, 마켓컬리 마케팅 총괄• (CTO) 김도영: 경남대 컴퓨터공학과, 우아한형제들 라이더스개발팀• (COO) 최병혁: 한국해양대학교 해운경영학, FSS co-founder• (상품총괄) 정현우: 숭실대학교 글로벌미디어학부, 식탁있는삶 상품기획팀
소재지	<ul style="list-style-type: none">• (본사) 서울특별시 강남구 선릉로 428 위워크 3호점 12층• 초신선 수산식품을 PB상품화 한 후 일반인 활용 자체 배송 인프라를 통해 고객들에게 배송하는 수산식품 특화 B2C 플랫폼 '오늘회'를 운영 중
개요	<ul style="list-style-type: none">• 산지업자와 가공업자 모두가 연결된 예측발주관리시스템을 통해 예측 수요를 일별 /주별로 정기 발주함으로써 당일생산이 가능한 시스템을 자체 구축하여 재고 손실을 최소화하고 원물 수급 안정성을 확보• 자체 물류센터에서 출발하는 공유배송인력을 활용하여 배송시간을 단축, 주문 후 3시간 이내에 정시 배송이 가능한 인프라를 구축 (당일배송 SaaS)

금융기관 연계사업 제안

- 영세 수산업체의 경우 매출채권 정산(최대 90일)에 소요되는 운전자금 및 시설투자자금이 시장 진입에 가장 큰 걸림돌이 되고 있는 점에 착안, P2P 및 금융기관을 활용한 매출채권 정산 (차주: 시설자산을 담보로 한 오늘식탁) 또는 시설자금 대출상품 개발 논의 가능
→ 영세 수산업체 중대형화 성장을 위한 오늘회 금융지원상품 개발
- 일반인이 자가 차량을 이용해 수익을 창출하는 행위가 반복적일 경우 이는 '유상운송'으로 간주될 수 있으며 관련하여 보험금 지급 면책대상이 될 가능성이 높음. 이 때문에 손해보험사와 연계한 '긱 이코노미 전용 단체보험' 개발 논의 희망
→ 일반인 배송 관련 단체보험 상품 개발 등에 있어 회사가 축적한 배송 데이터 활용 여지 높음

금융기관 연계사업 실적

- 캐피탈사와 연계한 선정산 상품 또는 보험사와 연계한 '긱커머스' 보험상품 개발 희망



GÜHADA

- # B2C/B2B/B2B2C
- # 국내 유일 상용 블록체인 공급망 인프라
- # 품질이력관리 솔루션
- # 명품 상거래 플랫폼
- # 명품 상거래 플랫폼
- # 해외 벤더 연동 매출채권 선정산
- # 블록체인 ERP 내 결제 인프라 구축

구하다 (<https://www.guhada.com>)

구하다는 자체 개발한 통신모듈과 블록체인 데이터베이스를 통해 유통이력을 일원화, 실시간으로 관리할 수 있는 Back-end 솔루션에 기반하여 고객의 물류 프로세스를 일원화된 플랫폼으로 통합, 기업이 입고부터 출고까지 상품이력을 관리할 수 있는 기업용 품질이력 모니터링 시스템을 제공 중인 기술 기반 스타트업입니다.

특히 Cross-border 온라인 커머스 플랫폼을 구동할 수 있는 ERP 시스템을 통해 해외 현지 1차 벤더들과 직접 연동되어 있는 '명품 커머스' 시장에 진출, 결품률을 최소화하고 다양한 상품을 고객들에게 제공함으로써 자체 플랫폼(B2C)과 대형 유통사 온라인몰(B2B2C)에서 빠른 성장세를 시현하고 있습니다.

회사는 금융기관 연계를 통하여 1) 협력사들이 연결되어 있는 블록체인 기반 ERP 내에 결제 인프라를 구축하거나, 2) 매출채권 기반 팩토링 상품의 개발, 3) 블록체인 인증 인프라를 활용한 명품 중고거래 시장 진출 후 명품 담보대출상품 출시 등을 추진 중에 있습니다.

국내 유일 상용 공급망 블록체인 솔루션 자체 개발

B2C 명품 상거래 플랫폼, B2B 유통이력 추적 솔루션의 성공적인 런칭

재고관리 업체, 대형 쇼핑몰, 금융기관 등과 연계 확장이 가능한 자체 솔루션

회사 개요

주요 인력	<ul style="list-style-type: none">• (대표) 윤재섭: 일리노이주립대 회계학 석사, 포스코 근무• (CTO) 이근일: 스토니브룩 컴퓨터공학, 블룸버그/노무라/RBC 근무• (COO) 임홍섭: 연세대학교 경영학, 포스코 근무
소재지	<ul style="list-style-type: none">• (본사) 서울시 영등포구 의사당대로 83
개요	<ul style="list-style-type: none">• 블록체인 기반 유통이력 관리 일원화 시스템에 기반하여 유통이력을 블록체인 DB와 연결할 수 있는 모듈을 개발, 상용화한 기술 기반 스타트업• 해당 블록체인 기반 솔루션을 통해 소비자들에게 가품 이슈와 결품 우려가 없는 명품 상품을 제공할 수 있는 온라인 명품 커머스 플랫폼 '구하다' 운영 중• 대기업 블록체인 품질이력관리 프로젝트 수주를 통해 상품 유통이력을 추적할 수 있는 솔루션을 상용화하였으며, 대형 유통사 온라인몰의 명품 직구부문 독점 대행 업무 수행 중

금융기관 연계사업 제안

- 금융기관과 연계사업을 통한 블록체인 ERP 내 결제인프라 도입, 새로운 금융상품 개발을 제안
- 상용화되어 있는 대기업 블록체인 프로젝트 내에 핀테크 기반 결제 인프라를 구축, 1~2차 협력사 앞 결제 및 정산이 솔루션 내에서 진행될 수 있도록 고도화
- 통상 10일(자체 B2C 플랫폼)에서 최대 45일(대기업 연계 B2B2C 플랫폼)까지 소요되는 매출채권 선정산을 위해 금융사와 연계한 팩토링 상품 개발 추진을 희망
- 동사의 블록체인 인증 인프라를 활용, 명품을 담보로 한 전당포식 대출 상품 개발 논의 희망

금융기관 연계사업 실적

- GS SHOP, 롯데ON 등과 계약하여 블록체인 기반 품질이력관리 플랫폼 및 온라인몰 명품 부문 대행업무를 실운영 중
- 해외직구 명품 상품 DB 공급 추가계약을 통해 명품 카테고리에 품질이력관리 플랫폼을 확장하고 결제 인프라까지 확충할 예정이며, 향후 범용성 있는 B2B SaaS 솔루션으로 성장해 나갈 계획

포트폴리오 기업 | 투자기업 소개 및 금융기관 연계사업 제안



- # B2B
- # 아시아 최초 AI기반 ESG 분석회사
- # 혁신금융서비스 지정 비재무CB 영업특례
- # 공급망리스크 분석
- # ESG 사건분석
- # SCB(Sustainable Credit Bureau)
- # ESG펀드 평가 및 인덱스 제공

지속가능발전소 (<https://www.whosgood.org>)

지속가능발전소는 AI를 활용한 뉴스데이터, 공공데이터, 공시자료, 지속가능경영보고서 분석을 통해 ESG 유관 지표 평가 결과를 제공하는 비재무 CB(Credit Bureau) 회사입니다.

금융위원회로부터 「인공지능 비재무 기반 중소기업 신용정보」와 관련한 혁신금융서비스로 지정되어 국내 유일한 「비재무CB사」로 영업하기 위한 규제특례를 받은 바 있으며, 기업의 비재무적 요소인 환경(Environment), 사회(Social), 지배구조(Governance) 관련 투자, 대출 의사 결정 시 필요한 ESG평가정보를 추출, 분석, 평가한 후 금융기관에게 제공합니다.

- 1) ESG 성과분석 (Performance Analysis, PA) ▶ ESG펀드 평가 및 인덱스 제공
- 2) ESG 사건분석 (Incident Analysis, IA) ▶ 공급망리스크 분석
- 3) SCB (Sustainable Credit Bureau, SCB) ▶ 지속가능성 신용평가에 기반한 지속가능대출

지속가능발전소는 신용정보법 개정 이후 빠르게 변화하고 있는 신용정보업 시장에서 유일한 기업 대상, ESG 기반 서비스 제공기업으로써 지속가능한 금융의 실현을 앞당기고자 합니다.

ESG데이터 시장에서 검증된 실적을 보유한 아시아 최초 AI기반 ESG 분석회사

신용조회업(CB) 시장에서 최초·유일 기업 대상 비재무CB 영업 특례 확보

업계 최초의 ESG 분석회사로 실현가능한 수익모델을 다수 기획, 추진 중인 기업

회사 개요

주요 인력	<ul style="list-style-type: none">• (대표) 윤덕찬: 경희대 법학박사, LG환경연구원/산업자원부/YGP/KEITI• (의장) 이원일: Rutgers 대학 경영학 박사, 알리안츠자산운용 대표이사(前)• (개발팀장) 박희세: 대구대 화학과, 쉬프트정보/투비소프트/애자일소다
소재지	<ul style="list-style-type: none">• (본사) 서울시 영등포구 의사당대로 83
개요	<ul style="list-style-type: none">• 인공지능을 활용해 기업의 뉴스데이터 및 공공데이터를 분석하여 ESG 유관 지표 평가결과를 제공하는 최초의 아시아 기업• 혁신금융서비스 지정(비재무CB)을 통해 규제 특례를 받은 BM을 기반으로 지속가능금융의 상용화를 추진 중• 데이터/보고서 구독 서비스와 Data Providing(DaaS) 사업을 구체화시켜 지속가능금융시장에서 독자적인 도메인을 확보

금융기관 연계사업 제안

- 기존 기업대출 프로세스 또는 플랫폼 상에 ESG 기반 신용정보를 보완적용코자 하는 금융기관 앞 SCB 데이터 제공 가능
- 책임투자 지향 운용사, ESG 정보를 분석보고서에 반영하고자 하는 증권사(리서치) 앞 포트폴리오의 ESG 사건을 매일 업데이트하거나 주기적으로 분석보고서를 제출하는 서비스 제공 가능
- ESG채권의 사후관리(ESG 워싱 방지) 방안을 모색하는 발행사, 주간사 앞 서비스 제공 가능
- 국내외 대기업 협력업체 등록을 위한 ESG 평가 인증이 필요한 기업 앞 분석 보고서 제공 가능

금융기관 연계사업 실적

- 네이버증권, 한화투자증권, KTB투자증권, Factset(美)과 연계한 ESG정보제공 서비스 제공 중
- 더벨 ESG트래커, 현대커머셜 등 플랫폼과 연계한 분석리포트 제공서비스 제공 중
- 1금융권 금융기관과 기업용 대출플랫폼 상의 SCB 적용 추진 중
- NH투자증권과 공동으로 업계 최초의 딥러닝 기반 ESG 인덱스 출시

핀 테 크 혁 신 편 드 소 개

연락처			
FRONT1 센터	노해성 센터장	02-2090-9150	ecola949@kgrowth.or.kr
	박동욱 차장	02-2090-9141	dpark@kgrowth.or.kr
	김제현 대리	02-2090-9131	jhkim@kgrowth.or.kr
	정우영 사원	02-2090-9134	airway95@kgrowth.or.kr

서울특별시 마포구 마포대로 122 4층 FRONT1 센터 04213

